

無理せず起業塾入塾案内

WELCOME

守  破  離

無理せず起業塾と 皆さんとの約束

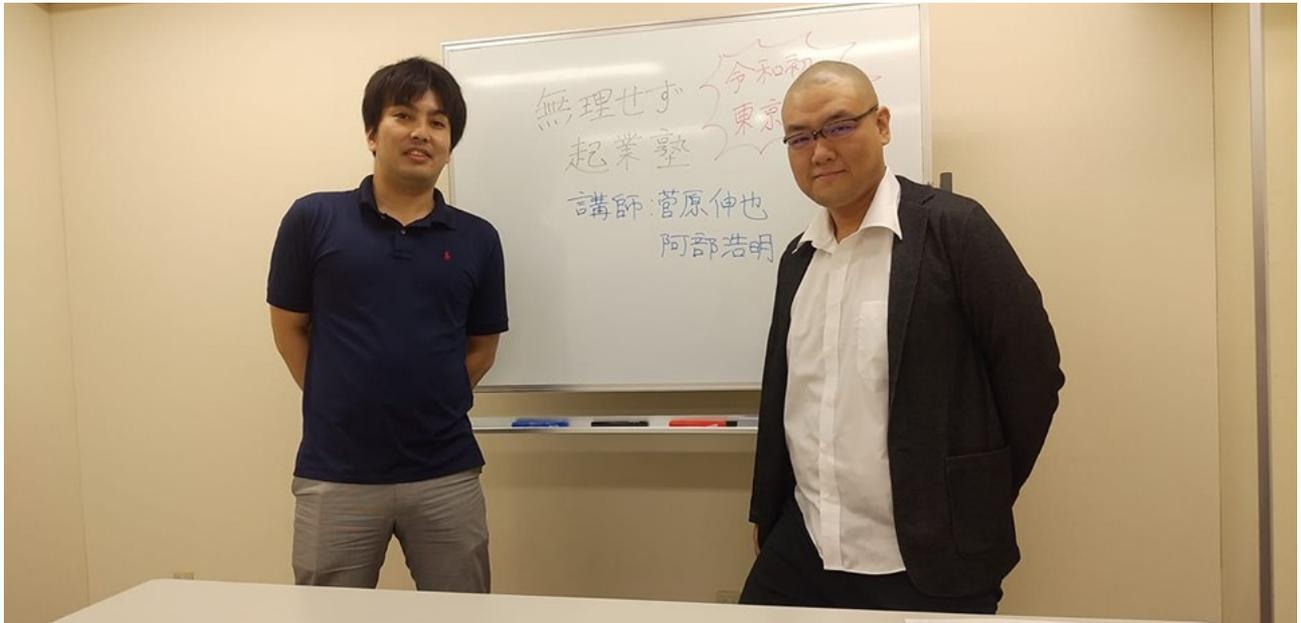


無理せず起業塾

令和元年10月作成

無理せず起業塾は、どんなところ？

初めまして。無理せず起業塾塾長を務めます阿部浩明(あべこうめい)と申します。生徒さんたちには、「阿部さん」「こうめいさん」と呼ばれてますので、塾長とか、先生と呼ばずに、気軽に呼んでくださいね。



さて、無理せず起業塾は、一人でも多くの人たちが自分の力で生きていく。そんな選択肢を当たり前にもてる時代を作るべく、活動している起業塾です。

というのも、今世の中は、大きな法人さんであつという間に倒産したり、買収されたり、リストラされたりと、安定しない状況が続いています。

そんな世の中で、ため息をつきながら生きていくなんで私は幸せな人生だとは思えなかったんですね。そこで、考えたのが「起業」したり「副業」したり様々な選択肢を増やして、生き方を豊かにしていくそんな技術を皆さんに伝えていきたい。

そう思って作り上げた無理せず起業塾。

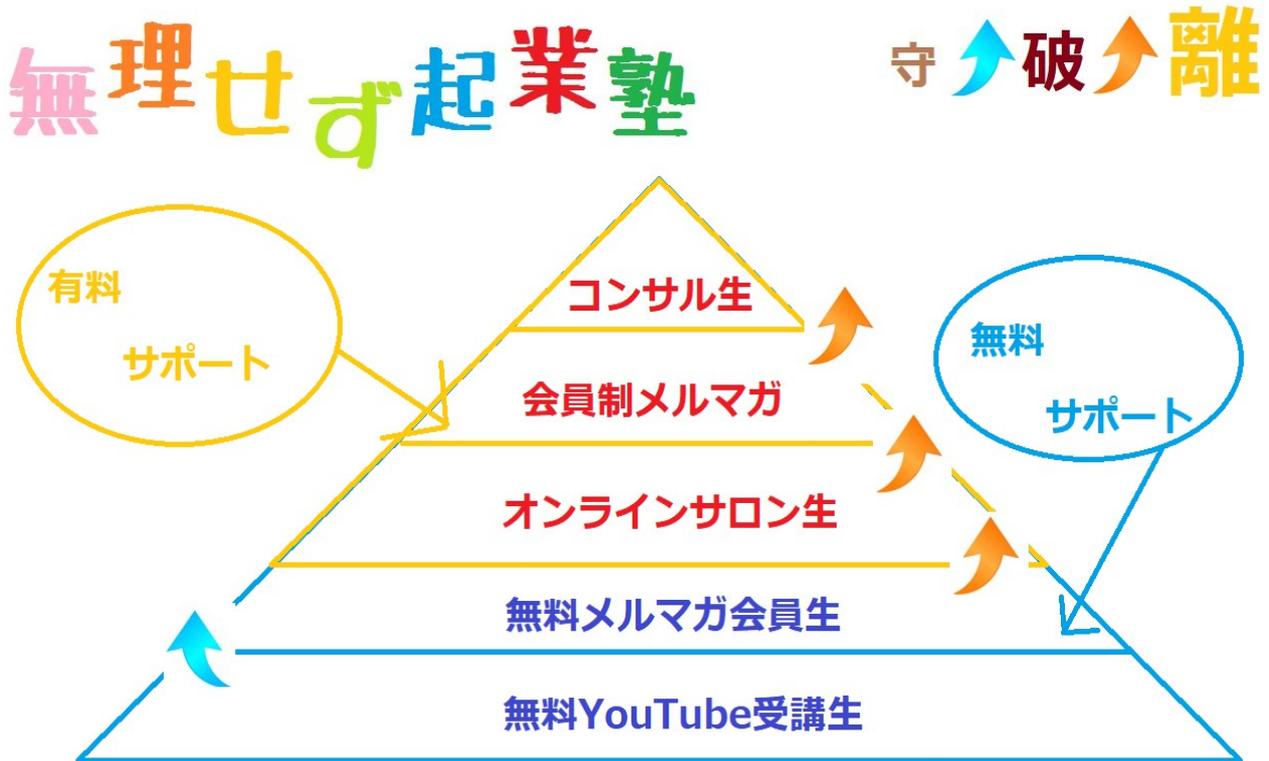
いまでは、全国数百人の卒業生たちのおかげで、いろいろなテキストや、結果の出る指導法が確立され、今の無理せずが出来上がりました。

一人だけの英雄を育てるためにその他を犠牲にする起業塾ではなく、みんなが巣立っていける起業塾として、あなたと共に人生を歩んでいくお手伝いができればうれしいなと思います。

★無理せず起業塾クラスわけ

無理せず起業塾は5段階クラスが設定されています。

クラスは、「YouTube 無料配信授業生」「無料メルマガ生」「オンラインサロン生」「会員制メルマガ生」「コンサル生」の5段階に分かれています。



それぞれのクラスごとに受けられる授業や、サポートが変わってきます。

■無料サポートクラス

無理せず起業塾に何かの連絡を取ることなく、活用できるサポートになります。私たちの信頼をつかむことを目的とした公開授業になりますので、質問などはできません。

1、YouTube無料配信授業生

無理せず起業塾のブログの読者さんや、YouTubeのチャンネル登録者さんなどを指します。無料で授業などを受講することができますが、授業の内容は、「一般論」に限られ、また、質問などのサポートは受けられません。

自分で自力で学び、自力で結果を出していくというスタンスのサポートです。

2、無料メルマガ生

無理せず起業塾の無料メルマガに登録したメンバーさんが無料メルマガ生に当たります。無理せず起業塾からの不定期配信のメールや、オンラインサロン生向けの授業の一部が配信されるクラスになります。

メールからの質問はできますが、返信があるかは保証されません。

■有料サポート

このプランより上の生徒さんは会員ナンバーを発行いたします。会員ナンバーは入塾時にお伝えいたしますので、今後会員ナンバーが必要なサポートができましたら、活用してくださいね。(現在はただの生徒番号です)

3、オンラインサロン生 <入会金1万円/継続料無料>

無理せず起業塾のテキストを購入したり、イベントに参加したり、無理せずに入会金を払った方などが参加できる無理せず起業塾オンラインサロンになります。

入塾金はありますが、その後は、会費などは無しに活用していただくことができます。

オンラインサロン生限定動画が毎日配信され、それを見ながら学んでいただいたり、塾生同士で情報の共有などをしていただくことができるなど、交流や成長を促す仕組みが出来上がっています。また、月一回の特別なイベントなどが開催されていますよ。

4、会員制メルマガ生(準コンサル生) <月会費5千円>

無理せず起業塾のオンラインサロンよりもっとたくさん学びたい。そんな願いをかなえるのが、無理せず起業塾の「会員制メルマガ」になります。

この会員制メルマガでは、毎週火曜日に特別のメルマガが発行され、そのメルマガに添付されたコンサル生限定の動画授業を受講することができます。

また、コンサル生に準ずる生徒さんとして、受講した授業に限定して質問をチャットかメールにてすることができます。

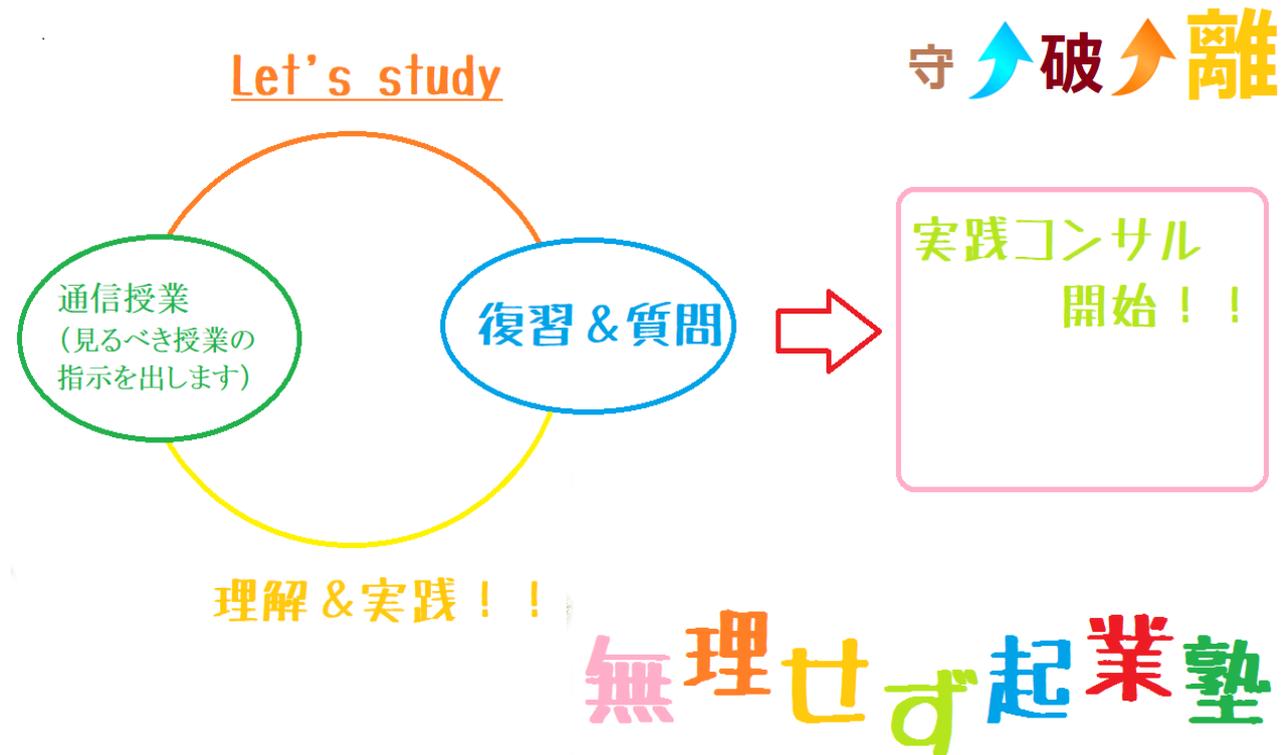
5、コンサル生 <年30万円～>

無理せず起業塾のメインサポートになります。無理せず起業塾のほぼすべてのサポートを受けることができます。1対1と集団の力も借り、全サポートを活用しながら徹底的に夢をかなえに行くサポートになります。

★無理せず起業塾の指導の特徴

この度、無理せず起業塾は、衛星授業と個別コンサルを合わせた『カリキュラム制コンサル』を採用しています。

このカリキュラム制コンサルというのは、授業と相談、そして実践を繰り返しながら力をつけていく。という下の図のようなスタイルの指導法になります。



このスタイルを採用したのは、生徒さんたちの「自分一人では勉強が続かない」「自分では質問が浮かばない」「自分のスケジュールの管理などができない」

そんなことで、挫折する生徒さんが過去にたくさんいらっしゃったため、無理せずで編み出した『学習塾式』の指導法になります。

一人一人に合わせてカリキュラムを組み、衛星授業化したYouTubeの授業を受講しながら、どんどん自分の弱点を補っていく。

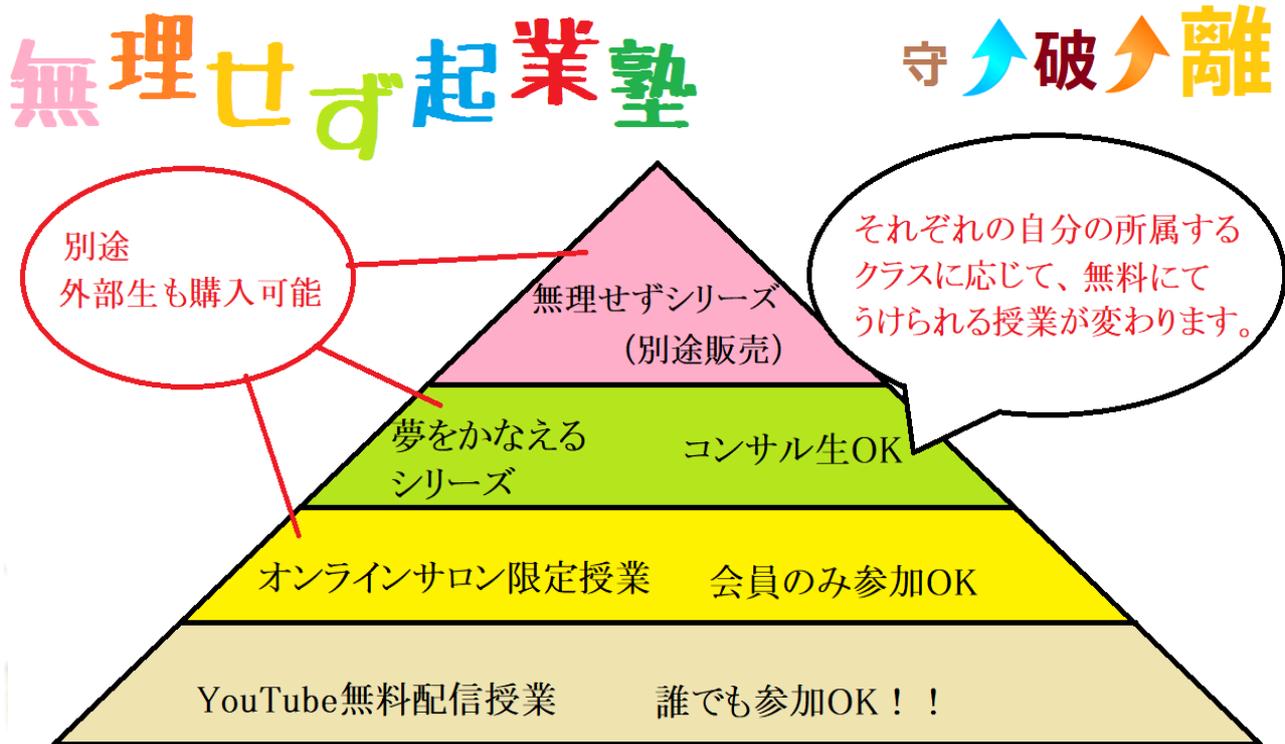
そうやって成長しながら、自分で実践もしながら学んで力をつけていく。そんな仕組みになっています。

『授業→実践』の期間を充実させることで、ほかの起業塾よりもより、深いところまで理解し、実践できる起業塾として、皆さんを支えていきます。

★クラスごとの受講できる授業まとめ

無理せず起業塾のサポートは先ほど話をしたように、『授業』と『相談(コンサル)』部分に大きく分かります。ここでは、その授業の種類について紹介します。

授業は4種類。あなたのクラスごとに受講できる授業が変わるので、ご確認ください



1、無料配信→初心者向け&講師の魅力を伝える場

無理せず起業塾の無料会員さん(無料YouTube生と無料メルマガ生)たちが受講できるサポートになります。

なお、これらは、一般論を中心に配信し、無理せずの魅力を知ってもらうための場になりますので、授業の内容はある程度限られたもののみの配信になります。

2、オンラインサロン→雑多(リアルタイムでの情報や、勉強会、交流会、やねうら)

無理せず起業塾のオンラインサロン生が受講できるその日撮影した「ほぼリアルタイム撮影の授業」の受講と、過去の無理せず起業塾のテキスト動画などを受講することがあります。

講師陣の対談や、生徒さんとのイベントなどの授業の再配信もありますよ。

3、夢をかなえるシリーズ→幹論(起業の根幹の考え方)

無理せず起業塾の知識の根幹となる重要な内容をぎゅーと収めた無理せずの夢をかなえるシリーズの授業になります。

この授業を見ながら、どんどん皆さんの実力をつけ、コンサルサポートもしていく形になります。なお、受講生以外も別途購入することができます。

細かなテクニック論よりも、全部の知識の総論に当たる大事な知識を学ぶことで、テクニックを実践したときに効果を高めることができます。

4、無理せずシリーズ→枝葉論(個別具体論・専門性・他講師の授業)

無理せず起業塾の別売りテキストになります。このテキストは、全生徒さん有料販売の個別販売になります。

過去のセミナーや、無理せずの講師陣の特別授業。そして、夢をかなえるシリーズを極めるテクニック論の授業などが収められています。

夢をかなえるシリーズだけでは満足できない方向けの授業です。

では、次のページで、現在販売中(配信中)の授業の一覧を紹介します。

個別販売テキスト！！！！

(無理せずシリーズ)

No	講座名	講師	撮影日	価格	備考
51	20代開業行政書士コンビのしくじり体験談	阿部浩明・菅原伸也	2019.9.21	¥15,000	
52	自宅を一步も出ずに全国からお客さんを集める講座	阿部浩明	2016	¥15,000-	
53	セミナー講師養成講座	阿部浩明	2016	¥15,000-	
54	無理せず開業士業講座	阿部浩明	2016	¥15,000-	一部無料公開
55					
56					
57					
58					
59					
60					
61					
62					
63					
64					
65					
66					
67					
68					
69					
70					

★会員制メルマガ(準コンサルサポート)

無理せずで本格的に学びたいんだけど、まだコンサルに入っても、質問することが浮かばないな～。無理せずに払う金銭的なものが不安だな～。

そんな方のために、無理せず起業塾のオンラインサロン生とコンサル生の間をつなぐサポートが、『会員制メルマガ』サポートになります。

まだ、
コンサルを受ける
状況じゃない

知識は学びたいが
コンサルを受けられ
る状況ではない

守 ↑ 破 ↑ 離

信頼できる仲間と
一緒に学びたい

会員制メルマガ (準コンサルプラン)



→コンサル生限定のオリジナル授業が毎週火曜日に送られてくる(メールで授業への軽い質問もできる)
→オンラインサロンへ加入でき、月5千円でコンサルに準じた授業を受けられる

無理せず起業塾

無理せず起業塾のオリジナル授業を毎週火曜日にメールにて受講することができ、その授業への質問などをすることで、ドンドンレベルアップしていくスタイルの授業形式です。

毎月5千円の受講料を払うことで、毎週火曜日(場合によっては水曜日)に特別のメルマガが配信され、そのメルマガに掲載された授業を受講することができます。

また、授業で学んだ内容をもとにした質問をメールやチャットですることもでき、コンサルに似た竿ポートを受けられます。

ただし、夢をかなえるシリーズや、ZOOM、集団コンサルルームなどは使用することができません。

<上級者向け情報>

ここからは、無理せず起業塾のコンサルサポートのプランの紹介など無理せず起業塾をもうワンランク上手に活用する方法のお話をさせていただきます。

★無理せず起業塾の5つのコンサルサポート内容

無理せず起業塾のコンサルサポートは、5つのプランから、サポート内容を選んでもらえます。

■無理せず起業塾コンサルプランの違い

(基本)

	ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン	社内活性化プラン	社員育成プラン
料金	月2.5万円(年30万円)	月5万円(年60万円)	月10万円(年120万円)	月20万円(年240万円)	月30万円(年360万円)
対象(個人)	起業したての方	年収300万円程度	年収800万円程度	×	×
対象(法人)	×	×	従業員5人以下	従業員10人以下	従業員10人以上
コンサル対象	経営者	経営者	経営者 OR 従業員	経営者+従業員	経営者+従業員

(具体的サービス内容)

	ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン	社内活性化プラン	社員育成プラン
テキストルーム使用	○	○	○	○	○
専門家の紹介	○	○	○	○	○
HPのサポート	△助言	△助言	△助言	○運営補助	○運営補助
SNSなどのサポート	△助言	△助言	△助言	○運営補助	○運営補助
名刺の作成	△助言	△助言	△助言	○作成補助	○作成補助
事業計画作成	△助言	△助言	△助言	○積極的作成	○積極的作成
集団チャットコンサル	○	○	○	○	○
個別チャットコンサル	×	○	○	○	○
グループコンサル	×	×	×	○	○
ZOOMコンサル	月1回	月2回(隔週)	月4回(毎週)	月4回(毎週)	月4回(毎週)
特別社内研修	×	×	×	×	可(月一回)
オンラインサロン	○	○	○	○	○
緊急電話対応	×	×	×	×	○

※2019年5月段階

それでは、コンサルの各プランを紹介する前に、無理せず起業塾のコンサルサポート受講の方法や、受講時の注意点などをお話しさせていただきますね。

■コンサルサポート共通(注意点)

まず、無理せず起業塾のコンサル契約は、基本**最初だけ1年契約**になってます。そのあとの**更新後は、月額契約になります**ので、自由に休塾などができるようになります。

これは、1年間しっかりと学ばなければ、効果が出せる思考が身に使いにくいことと、1年間の期間を設けることで、長期視点に立ちアドバイスができるからでもあります。

なお、例外として、無理せずとの相性がどうにも合わない場合や、トラブルを起こした方などは、退塾勧告をさせていただく可能性がございますのでご了承ください。

また、無理せず起業塾は、現役士業を中心に専門家が講師を務めていますが、彼らのサポートはあくまでも善意のものであって、**行政書士などの同業者の実務を無料でサポートするものではありません。**

最近、同業者への依存の問題でのトラブルが発生しておりますので、お互い甘えを持たずに、しっかりとプロとして自覚をもって、活動していただけるようよろしくお願いいたします。

それでは、次のページから、具体的なコンサルのサポートについて説明させていただきます。

■無理せず起業塾のサポートのやり方

これから、無理せず起業塾の具体的な授業の方法や、サポートの方法などをお話しますね。

1、無理せず起業塾の受講料(休塾)について

無理せず起業塾への授業料は、一括払い、または、半年ごとの2回の分割払いのどちらかのみになります。また、月払いをご希望の方は、事前にご相談いただく形になりますが、**基本は1年間単位での契約になりますので、途中退塾はできません**のでご了承ください。

なお休塾をご希望の場合は、**休塾特別プランとして、個人の場合は月額1万円、法人の場合は月5万円のお支払いをお願いしております。**

2、無理せず起業塾の専門の紹介について

無理せず起業塾は、皆さんの悩みに合わせて、必要な場合は弁護士・司法書士・社労士・行政書士・税理士などの専門家を紹介いたします。

紹介料などはいたしません。

ただし、あくまでも無理せずからの専門家の紹介は善意によるものであり、その後の報酬の相談や実際の業務上のトラブルには責任を負えませんのでご了承ください。

とはいえ、私の方でも、しっかりと紹介先は、元行政書士としてしっかりと人柄なども含め信頼した人を中心に紹介させていただけるように、努力させていただきますので、そこは安心してくださいね。

3、チャットワークでのコンサルについて

チャットワークは、皆さんのパソコンやスマホからメッセージを簡単に送ることのできる『ビジネス用のLINE』というイメージを持っていただければと思います。

無理せず起業塾 交流ルーム (OBルーム) 4



菅原 伸也

← RE 澤海 志帆 さん

あら、棚ぼたでお祝いのお言葉いただきちゃいました(>_<)
ありがとうございます！

← RE 阿部 浩明 さん

阿部さん、大歓迎のかぶりです！
おめでとうございます！
引き続き、ご協力させていただきます！



阿部 浩明 無理せず起業塾

← RE 菅原 伸也 さん

菅原さんもおめでとうございます！
引き続き頑張りましょう。よろしくお願いします。



福島宏和 福島宏和税理士事務所

← RE 阿部 浩明 さん

後付で創立記念日を決めるって、斬新だ！
忘年会、ぜひぜひ参加したいので、よろしくお願いします！



阿部 浩明 無理せず起業塾

← RE さん

ありがとうございます。私も楽しみにしています。

← RE 澤海 志帆 さん

ありがとうございます。記念日かぶせてみました(笑)
引き続きよろしくお願いします

← RE 福島宏和 さん

斬新です(笑)
忘年会の日程、後日相談させてください

チャットワークへの登録は、チャットワークの制度の関係で、皆さんにご自身でしたいいただくこととなります。

チャットワーク登録後、ご連絡をいただければ、私のほうからコンタクトの追加の申請を出し、それを承認していただくことで、私とつながることができます。その後各ルームに私のほうから招待させていただきます。

チャットワークは原則無料で使用できますが、無料では、『累積で14グループ』までしか使用できないなどの制限があります。

もし、すでにチャットワークをご利用いただいている方は、新規に無理せずようにチャットワークにご登録いただくか、月額400円の会費をチャットワークさんに払っていただき、使用していただくこととなります。

チャットワークへの投稿は、24時間可能です。ただし、返信までには時間がかかる場合がございます。塾長の阿部は、必ず1日一回チャットワークをチェックしますので、どんなに遅くとも1日以内に返信が来ますのでそれまでお待ちください。

それでは、チャットワークの各ルームの紹介をさせていただきますね。

★集団コンサルルーム

無理せず起業塾の受講生たちが講師人に質問したり、アドバイスを求めたりができる部屋です。

ライトプランの受講生さんは、この集団コンサルルームで、コンサルを受ける形になります。

集団コンサルルームでできるのは、以下のものになります。

- 授業受講後の質問
- 授業受講時の宿題の報告
- 授業受講時・コンサル受講時の相談
- 特別講師陣(現役士業)への質問
- 集団コンサルルームメンバーさんとの交流
- 集団コンサルルームのメンバーさんへの情報交換

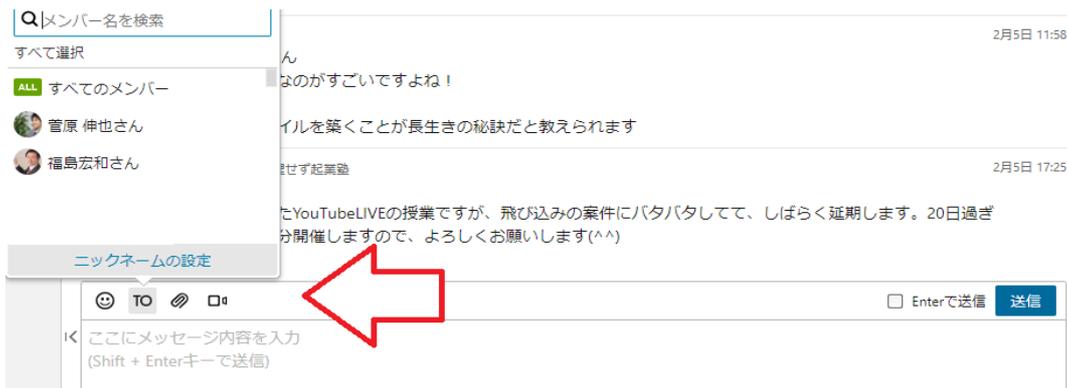
こちらは、皆さんが本気で結果を出すために情報交換をするメインの会場になります。ここを積極的に活用し結果を出していきましょう！

→→→<補足>集団コンサルルームを上手に使うために→→→

無理せず起業塾の集団コンサルルームを上手に使うためのコツをいくつか列挙しておきますね。

①集団コンサルルームでの質問は「TO」をつけよう！

集団コンサルルームでの質問は、皆さんが一斉にしますので、誰宛の質問か？わからないままだと悪意なく見逃されてしまう可能性があります。それを防ぐために「TO」の制度を上手に使いましょう。



「TO」の制度は、コメント欄のこの「TO」を押すと誰宛か？が選べるようになっています。

なお、この機会にほかのボタンの解説をすると、

- 「顔のマーク」→絵文字です。基本使用しなくて大丈夫です。
- 「TO」→話し相手を指名します。誰宛かわからないときは、「ALL」を選んでください。

- ・「クリップ」→添付書類を送ります。音声・紙データ（PDF・ワードなど）・画像・動画を送れます。
- ・「カメラ」→ライブでのやり取りができます。無理せずではZOOMを使いますので使用しません。

基本は、「TO」ボタンと、「クリップ」ボタンのみ覚えてもらえれば大丈夫です。

②特別講師陣を上手に活用しよう！

無理せずには特別講師陣として、現役の行政書士・税理士・社労士・弁護士が所属しています。これら講師陣へ簡単な質問などをすることができます。

特別講師陣は入塾の時期によって、変更されることがあります。

現在の講師陣は、

1. 福島宏和(税理士事務所所長・広島):確定申告のプロ。
2. 菅原信也(行政書士・社会保険労務士事務所所長・東京):助成金・記帳・契約書
3. 長島崇(行政書士事務所所長・大阪):許認可系、建設業などのプロ
4. 安藤紳次(行政書士事務所所長・探偵業・大阪):産廃・許認可・相続など
5. 武澤明日香(弁護士事務所所長・大阪):離婚業務など
6. 澤海志保(元行政書士事務所所長、現行政書士法人社員・神奈川):介護系・相続系

これらの講師陣に質問などをしたいときは、TOでしっかりと指名をして質問をお願いしますね。

③通知の設定を変えよう(スマホ版)

スマートホンでチャットワークを登録すると、生徒さんの投稿があるたびに通知が来てしまいます。そうすると、忙しい時期に煩わしいな、と思うときもありますよね？



そんな時は、設定を変えてみましょう。グループをスマホから開き「…」をクリックします。

こちらをクリックすると、このような項目が出るので、この項目の「設定」をクリックしてみましょう。



設定をクリックすると、このような画面になりますので、この画面のプッシュ通知の項目で設定をすると、通知の頻度が自分でコントロールできますよ。



自分の使いやすいように設定をしてくださいね。

④ほかの人の質問などをみながら、自分も学ぼう

さて、無理せずが集団コンサルを採用している一番の理由は、『ほかの生徒さんの質問を見ることで、自分だけでは気が付かない問題点を学ぶことができること。』

実は集団コンサルのメリットはこれが一番大きいんです。

無理せずでは過去に、個別コンサルのみでやっていたこともありましたが、どうしても自分の知識のエリアから成長しきれず、伸び悩んでしまう人もいました。

そのため、無理せずでは基本は「集団コンサル」を採用し、生徒さんが悩みを共有できるようになっています。

また、担当の講師以外からのアドバイスが突然来たり、先輩たちからのアドバイスが来ることもありますので、どんどん力が付くんですね。

⑤自分一人で抱え込まず、仲間と頑張るから成長できる

集団コンサルのメリットは、仲間同士の励ましあいができることです。一人で悩みや不安を抱えることは、起業が長く続かないことや、成長を妨げる原因になります。

こんな些細なことや、こんな不安つぶやいてもいいのかな？そんな思いで悩む必要はありません。無理せずの生徒さんや講師陣は皆さんあなたと同じような苦勞をしています。

あなたの悩みを馬鹿にする人などは誰もいませんので、安心して相談してくださいね。

★テキストルーム

無理せず起業塾のメインテキストの『夢をかなえるシリーズ』などの授業が収納されたルームになります。その他にもテキストがどんどん追加されますので、しっかり学んで知識をつけてくださいね。

★オンラインサロン

無理せず起業塾のOBさんやテキスト購入者さんなどのコンサルを受講していないメンバーさんたちとも交流ができるルームです。

無理せず起業塾の管理のもと、交流ができるので、安心して情報交換などができます。生徒さんだけでなく、様々な人がいますので、仕事の幅を広げたり、仕事の協力を呼び掛けたりするのに便利なルームです。

皆さんが卒業した後もずっと使えるルームになります。

(※ただし、問題行動などで退塾を無理せず側からお願いした場合は、交流ルームは使用できなくなります)

なお、オンラインサロン生限定動画授業も皆さんは見ることができますので、どんどん積極的に学んでいきましょうね。

4、コンサル受講(ZOOM)のルール

無理せず起業塾の授業並びに直接の対面コンサルは、**ZOOM**というソフトを使用します。

こちらは、生徒さんの方で登録や手続きなどは特に必要ありません。ただし、初回に限り、スマホなどの場合は、**ZOOM**のアプリのインストールのみ求められますので、そちらだけ指示に従い、手続きをよろしく願いいたします。

ZOOMでは、講師と生徒さんが直接画面を介しながら「テレビ電話」のように話をしながら授業・コンサルをすることができます。

ZOOM受講の上で用意していただきたいものが2点ございます。一つが、「マイク」。もう一つが「カメラ」になります。

なお、カメラやマイクが内蔵されているパソコンやスマートホンの場合は、用意していただく必要はありませんので、安心して受講してください。

最初の入塾面談時に、試しに**ZOOM**を一緒にいじってみますので、それで不具合があったときや、使い方がわからないときは、教えますので一緒に覚えていきましょう。

ちなみに**ZOOM**でできる機能は簡単に以下のものがあります。

1. マイクでの直接の対話
2. カメラを通じた映像の共有
3. チャット機能でのメッセージのやり取り
4. パソコンの画面の共有(教科書などを共有して一緒に授業を進められます)
5. ホワイトボード機能(パソコン画面にホワイトボードを表示してお互いに書き込みができます)

すぐには使い慣れないかもしれませんが、わからないことは講師がしっかり教えますので、安心して受講してくださいね。

無理せず起業塾では、決まった回数 of コンサルを1対1で受講することができます。

受講の時には、**ZOOM**を使用します。個別コンサルに関しましては、1対1で1時間の相談を行います。

受講の時に、相談内容をワードの形で打ち込み、その内容を**PDF**データとしてチャットワークに送りますので、それを参考に皆さんどんどん実践をしながら結果を出しましょう。

■無理せず起業塾受講のルールについて

無理せず起業塾は、本気で自分の夢をかなえたい生徒さんたちが集う起業塾です。

その本気の生徒さんたちを守るために、以下のルールがあります。

このルールを守れない方は、退塾を命じることもありますので、ご了承ください。

1. 人を傷つけるようなマイナス発言はしない！
2. 言い訳をせずに一生懸命頑張る！
3. 失敗を怖がらずにチャレンジする！
4. 法律違反だけでなく、倫理違反もしない！
5. お客さんを本気で幸せにしようとする！
6. 自分だけがよければいいという行動をしない！
7. 仲間を馬鹿にしない！
8. 悩みを一人で抱えない

無理せず起業塾は、自分の夢をかなえるために全力で努力する真剣な仲間と、助け合い協力する。そんなことを目指しています。

これからあなたが10年、20年生きていくためには、信頼できる仲間との助け合いが大事になってきます。あなたが無理せずでの1年間で、そんな仲間も見つけていただけると嬉しいなと思ってます。

ですので、積極的に皆さんと交流もしてくださいね。

では、無理せず起業塾のコンサルサポートのプランについて細かく見ていきましょう！

★無理せず起業塾コンサルプラン

■無理せず起業塾コンサルプランの違い

(基本)

	ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン	社内活性化プラン	社員育成プラン
料金	月2.5万円(年30万円)	月5万円(年60万円)	月10万円(年120万円)	月20万円(年240万円)	月30万円(年360万円)
対象(個人)	起業したての方	年収300万円程度	年収800万円程度	×	×
対象(法人)	×	×	従業員5人以下	従業員10人以下	従業員10人以上
コンサル対象	経営者	経営者	経営者 OR 従業員	経営者+従業員	経営者+従業員

(具体的サービス内容)

	ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン	社内活性化プラン	社員育成プラン
テキストルーム使用	○	○	○	○	○
専門家の紹介	○	○	○	○	○
HPのサポート	△助言	△助言	△助言	○運営補助	○運営補助
SNSなどのサポート	△助言	△助言	△助言	○運営補助	○運営補助
名刺の作成	△助言	△助言	△助言	○作成補助	○作成補助
事業計画作成	△助言	△助言	△助言	○積極的作成	○積極的作成
集団チャットコンサル	○	○	○	○	○
個別チャットコンサル	×	○	○	○	○
グループコンサル	×	×	×	○	○
ZOOMコンサル	月1回	月2回(隔週)	月4回(毎週)	月4回(毎週)	月4回(毎週)
特別社内研修	×	×	×	×	可(月一回)
オンラインサロン	○	○	○	○	○
緊急電話対応	×	×	×	×	○

※2019年5月段階

1、ライトプラン(月2.5万円/年30万円)

無理せず起業塾の一番廉価なコンサルサポートになります。廉価ですが、ZOOMコンサルがしっかり月一回ついており、初めての方のおすすめのプランです。

このプランは、**開業後半年たった起業したての方から起業3年目までの資金的にまだゆとりがないけど頑張りたい方向け**のプランです。**年収300万円未満の方は**、このプランにしてください

廉価版のため、チャットワークでの1対1の個別コンサルができませんが、最初は、いろんな人たちに悩みを見てもらうことでの成長の方が大きいので、このようなスタイルになっています。

ちなみに、全プランでこの集団コンサルは利用できますよ。

2、スタンダードプラン(月5万円/年60万円)

無理せず起業塾個人経営者さん向けの基本プランです。どのプランがいいかお悩みの方は、このプランがおすすめです。**年収300万円を超えている状態の方**向けです。

隔週でのZOOMコンサルと集団コンサルのほか、塾長との1対1のコンサルを受講できる個別コンサルが付いています。

2週間に1度という適度な頻度ですので、リズムがとりやすく、自分のやるべきことが明確になるので、なかなか一人で仕事のリズムがつかめない人にもおすすめです。

3、プレミアムプラン(月10万円/年120万円)

無理せず起業塾個人経営者の最もケアの濃いサポートです。また、**法人プランの最低サポートプラン**でもあります。

ある程度売り上げにゆとりがある。**年収500万円を超えた人のみ**がご利用ください。

無理せず毎週相談をしながら、徹底的に攻める戦略をとっていきます。無理せずの力を余すことなくフル活用したい方は、このプランを選んでくださいね。

ZOOM コンサルが月4回(毎週)、集団コンサル、個別コンサルのほか、ほかのライトプラン、スタンダードプランよりも優先してサポートを受けることができます。

4、社内活性化プラン(月20万円/年240万円)

法人むけのサポートになります。**法人の部署・支部・支店などの活性化や、プロジェクトのサポート**などをさせていただきます。

個人のプランと異なり、HP や SNS など必要なツールなどがありましたら、作成を補助し、さらに運営も補助します。

特に、特徴的なのが、複数のサポートを予定した「グループチャット」で、複数の従業員さんのサポートや情報の共有などをグループ全員で共有することで、問題の解決を早期に諮ります。

5、社員育成プラン(月30万円/年360万円)

無理せず起業塾の一番手厚いサポートが受けられるプランです。経営者だけでなく、従業員さん複数の育成も担当します。

特に特徴的なのが、会社さんの成長過程に必要な知識を新人社員さんでもわかるように落とし込んだ「社員研修」になります。

社員研修を通じて、複数の社員さんの実力を底上げし、法人さんの売り上げをあげられるようにサポートしていきます。

■無理せず起業塾と生徒さんの約束

無理せず起業塾を受講するうえでの細かなルールの確認になります。

1、無理せず起業塾の報酬の支払いは一括を基本とする

無理せず起業塾の報酬は、1年分の一括払いを基本とします。これは、入塾する時に覚悟をもって入塾してほしいという思いからこの制度をとっています。

どうしても一括が厳しい方のために半年ごとの2回払いも例外として対応する場合がございます。それ以外の分割は認められませんのでご了承ください。

また、自主都合での退塾・休塾の場合は、返金できませんのでご了承ください。(正当な事情がある場合は一部未受講分の料金を振り込み手数料として1000円を引いたうえで返金します。)

2、1年を超えた後は、月額払いでコンサルの継続が可能です

1年を超えても、無理せずでコンサルを受講したい方に関しては、コンサルを延期することができます。この場合は、月額払いが可能です。

その場合支払いの期日は、毎月25日までになりますので、よろしくお願いいたします。

また、休塾・退塾の意思表示も25日までによろしく願います。それ以降の場合は、よく月の受講料をお支払いいただく場合がございますので、よろしくお願いいたします。

3、無理せずで得た情報を転売することを禁止します

無理せず起業塾で得た情報をそのまま自分の情報のように販売をしたいいわゆる「パクリ販売」をした生徒さんが過去にいらっしゃいます。

このようなことをされた場合は、法的措置を検討させていただく場合がございます。

無理せずの情報は、あくまでも自分の事業を成長させることに使用していただき、それ自身を販売することは一切認めません。

また、テキストや動画の転売をした場合も、不当な行為として、処罰する場合がございますのでこちらもご注意ください。

4、HPの作成や、SNSのツール作成などはサポートなどは別料金です。

無理せず起業塾で、コンサルのほかに以下のサポートを受けることができます。

■HP (Wordpress) の作成 (20万円) … ネット集客の基礎となる集客できる HP を一緒に作りましょう。無理せずで作ると、維持管理費は、年間1万円以内で持ち続けられますよ。

■アメブロのカスタマイズ(5万円)…ブログ集客の基礎となるアメブロのヘッダーやカスタマイズなどをしますよ。

■集客名刺の作成(3万円)…集客できる2つ折り名刺を作って、お客さんを交流会でGETしましょう

■事業・集客計画書の作成(20万円)…塾長の方で、行動計画をすべて作ります。

■HPなどの文面の作成(1ページ1万円)

このほか、お困りのことがありましたら、一度相談してみてくださいね。

できる限りのサポートをさせていただきますよ。

「

あなたの夢を一緒にかなえる！

あなたの人生を学びで豊かに！

無理せず起業塾が、あなたの人生を全力で応援します

」

あなたのお越しを、心からお待ちしております。

【会社概要】

無理せず起業塾

住所:新潟県村上市日下93番地

代表:阿部浩明(あべこうめい)

代表電話番号:090-7418-9043

HP: abejimusyo.com

メールアドレス;murisezukaigyou@abejimusyo.com